





L'ÉDITO

Madame, Monsieur,

Cette année 2025 a été marquée par une expression du réchauffement climatique dans une grande partie de la France, à l'exception de la Normandie et de la Bretagne, et dans les pays d'Europe du Sud.

C'est probablement pourquoi tant d'étrangers ont été convaincus de venir découvrir en nombre notre destination. Le visiteur Français, plus sensible au contexte national, aura été moins présent.

Le bilan de la fréquentation devrait s'établir à +10% par rapport à l'année 2024, avec des variations selon les secteurs d'activité.

La nouveauté de la saison, les sorties en mer sur le parc éolien, constitue une nouvelle offre de tourisme technique, qui a généré de plus en plus d'intérêt au fur et à mesure de la saison, donc de plus en plus de visiteurs.

Si vous aussi voulez profiter des retombées de cette fréquentation à la journée ou en séjours, rejoignez en 2026 l'équipage dynamique de la destination Fécamp!

LAURENT VASSET
PRÉSIDENT
DE L'OFFICE INTERCOMMUNAL DE TOURISME

et de l'agglomération Fécamp Caux Litorral, Maire d'Angerville-la-Martel.



accueil - 02 35 28 51 01 - info@fecamptourisme.com

. Sophie AUBRY-PRAUD

Conseillère en séjours Gestion de la boutique . Marlène BARUS

Conseillère en séjours Gestion de la boutique . Mary-lou CHATELAIN

Conseillère en séjours Communication Observatoire . Aurore CULOT

Conseillère en séjours Référente qualité tourisme & RSE . Uli ROHSAINT

Conseillère en séjours Communication

_ direction

. Christophe CUSSEAU

Directeur de l'OIT Fécamp Assistante de Direction 02 35 28 89 10 Chargée de missions

. Magalie BALLANDONNE

Assistante de Direction Chargée de missions administratives 02 35 28 88 22 . Nathalie SAVOURAY

Responsable des relations prestataires 02 35 28 88 30 . Lucie BLONDEL

Chargée de missions administratives 07 64 37 10 89 . Laëtitia AUBÉ

Chargée de missions loisirs de plein air

commercialisation =

. Kevin DUBOCAGE

Responsable du service réceptif 02 35 28 84 62 . Michelle MERRY

Assistante du service réceptif . Héléna LEBOUTEILLER ISAAC

Responsable communication 02 35 28 88 83





Boutique de Fécamp Tourisme - Fécamp.



Nos guides touristiques, réédités chaque année.



Visite d'un groupe à Les Pêcheries, musée de Fécamp.

L'Office intercommunal de Tourisme de Fécamp s'étend sur l'ensemble du territoire de l'agglomération Fécamp Caux Littoral. Son bureau d'accueil principal se situe à Fécamp, ville centrale de l'agglomération, reconnue pour son riche passé en tant qu'ancienne cité ducale et capitale des Terre-Neuvas.

NOS ENGAGEMENTS ENVERS LE PUBLIC ET NOS PARTENAIRES

L'Office intercommunal de Tourisme de Fécamp s'engage à accueillir, informer et conseiller chaque visiteur, qu'il soit individuel ou en groupe, afin de faire découvrir les richesses de notre territoire. Nous proposons une large gamme de services adaptés aux besoins des visiteurs.

Nous fournissons des **renseignements touristiques** essentiels, incluant des informations pratiques, des itinéraires personnalisés, des événements locaux, ainsi que des recommandations sur les meilleurs hébergements.

Nous nous chargeons également des **réservations de prestations** : sorties en mer, visites guidées des sites emblématiques, activités de loisirs pour petits et grands, événements partenaires.

Nos missions intègrent la **promotion du territoire**, valorisant l'image de Fécamp et ses environs auprès d'un large public, tout en mettant en lumière la diversité et la richesse de notre destination.

En tant qu'acteur incontournable du tourisme, nous croyons fermement que le partenariat est essentiel pour offrir une expérience touristique exceptionnelle. À cet égard, nous proposons un accueil sur-mesure pour vos clients.

L'Office est votre partenaire idéal pour :

- Accueillir vos futurs visiteurs en les renseignant sur les activités et services à proximité de votre établissement.
- Promouvoir vos offres spéciales via notre réseau étendu.

Avec notre expertise et notre connaissance du territoire, nous assurons un accueil de qualité pour vos clients.

2024 BILAN CHIFFRÉ



Notre territoire se distingue par son authenticité et son emplacement privilégié entre terre et mer. Grâce à un accueil personnalisé et à des offres de loisirs en plein air qui remportent un franc succès, nous attirons et fidélisons les touristes et visiteurs année après année.

Notre destination a reçu plus de 4 millions de visiteurs en 2023. On observe une hausse notable des visiteurs étrangers de +33%. Le classement demeure le même que les années passées : les Allemands sont en tête, suivis des Néerlandais et des Belges.



FRÉQUENTATION • DE NOTRE DESTINATION

3,9 MILLIONS DE VISITEURS

Dont 2.8 M d'excursionnistes **1.1 M** de touristes



ACCUEIL DES VISITEURS PAR NOTRE ÉQUIPE

79 222 VISITEURS

Dont

86% au bureau de Fécamp, 14% au bureau d'Yport



ENGAGEMENT SUR NOS RÉSEAUX SOCIAUX

23 650 FOLLOWERS

Dont

18 600 sur Facebook et 5 050 sur Instagram



Plage de Fécamp - août 2024.



Accueil de visiteurs sur l'événement Gambade!



Touristes aux Grandes Dalles.



ENGAGEONS-NOUS ENSEMBLE POUR DYNAMISER VOTRE ACTIVITÉ!

1. ACCROÎTRE VOTRE VISIBILITÉ

• SOYEZ AU CŒUR DE L'ATTENTION

Présentez vos offres à des milliers de visiteurs potentiels grâce à nos différents supports de communication : guides touristiques multilingues, site internet, réseaux sociaux, brochures dédiées aux groupes...

• PARTICIPEZ À DES ÉVÉNEMENTS INCONTOURNABLES

Bénéficiez d'une visibilité accrue lors des RDV Plein-Air, de nos salons professionnels et auprès des journalistes.

• RAYONNEZ À L'ÉCHELLE RÉGIONALE ET NATIONALE

Profitez de la notoriété de la Normandie et de l'agence d'attractivité du Département pour toucher un public encore plus large.

2. UN ACCOMPAGNEMENT PERSONNALISÉ

• DÉVELOPPEZ VOTRE EXPERTISE

Bénéficiez de conseils personnalisés pour améliorer vos prestations, obtenir des labels de qualité et vous adapter aux attentes des touristes.

• CRÉEZ DES OFFRES ATTRACTIVES

Nos équipes en commercialisation vous aident à concevoir des produits touristiques sur-mesure pour séduire de nouvelles cibles de clientèle.

• ACCÉDEZ À DES DONNÉES PRÉCIEUSES

Grâce à nos études et à nos baromètres, vous disposez d'informations clés pour affiner votre stratégie et mieux comprendre les enjeux touristiques de notre destination. Profitez de notre photothèque pour pour tous vos supports.

3. UN RÉSEAU DYNAMIQUE

• RENCONTREZ D'AUTRES PROFESSIONNELS

Échangez avec vos pairs, partagez vos expériences et créez de nouvelles synergies au cœur de notre territoire.

• BÉNÉFICIEZ D'UN RÉSEAU ÉTENDU

Accédez à un large réseau grâce aux événements mis en place par l'Office ou les institutionnels du tourisme à l'échelle régionale ou nationale.



Distillerie Astravent, Louis THIERRY - Maniquerville.



L'Atelier d'Eugène, Marie-Cécile GEULIN - Epreville.



La Ferme aux Escargots, Romain SAUVAIRE - Epreville.

Les 5 frères, Charles BRÉANT - Bermonville.



Échanges lors du lancement de saison 2024.



Cidrerie des Hautes Falaises, Jean-Louis NAVARRE - Contremoulins.

4. VOS ENGAGEMENTS EN TANT QUE PARTENAIRE

• PARTICIPEZ À LA PROMOTION DE NOTRE DESTINATION EN PARTAGEANT LES INFORMATIONS ET EN PARTICIPANT AUX ÉVÉNEMENTS

Les partenaires s'engagent à communiquer les nouveautés de l'Office et de les diffuser auprès de leurs visiteurs.

Ils sont invités à participer aux speed meetings, éductours et autres événements organisés par l'Office pour promouvoir la destination auprès de leurs clientèles.

• TRANSMETTEZ VOS INFORMATIONS À L'OFFICE

Les partenaires transmettent régulièrement à l'Office des informations sur leurs prestations, leurs événements, leurs promotions et leurs chiffres de fréquentation pour assurer une information fiable aux visiteurs.

• COLLABOREZ ÉTROITEMENT AVEC L'OFFICE POUR AMÉLIORER L'OFFRE TOURISTIQUE ET DÉVELOPPER DE NOUVEAUX PROJETS

Les partenaires sont conviés aux lancements et bilans de saison pour faire part de leurs retours, suggestions et critiques afin d'améliorer les prestations et le développement de la destination.

Ils sont invités à contribuer aux réflexions et aux travaux menés par l'Office pour améliorer l'offre touristique. Les partenaires créent un lien vers le site fecamptourisme.com sur leur propre site internet pour compléter l'information proposée aux visiteurs.

Ils alimentent l'espace qui leur est réservé à l'Office avec leur documentation.

• ASSUREZ UNE QUALITÉ DE SERVICE ÉLEVÉE POUR SATISFAIRE LES VISITEURS ET CONTRIBUER AU RAYONNEMENT DE LA DESTINATION

Les partenaires s'engagent à fournir une prestation de qualité pour satisfaire la clientèle et renforcer la renommée de la destination.

Ils s'engagent à répondre aux éventuelles plaintes et réclamations et à mettre en place les actions correctives nécessaires.



Lancement de saison 2025 au Casino JOA de Fécamp.

5. DES CONTACTS À VOTRE ÉCOUTE

• VOTRE RÉFÉRENTE

Nathalie SAVOURAY, responsable partenariat : nsavouray@fecamptourisme.com

• DES QUESTIONS SUR L'ADMINISTRATION, UNE FACTURE OU LA TAXE DE SÉJOUR ?

Magalie BALLANDONNE, assistante de Direction : mballandonne@fecamptourisme.com

• ENVIE DE COMMERCIALISER UNE NOUVELLE OFFRE?

Kevin DUBOCAGE, responsable service réceptif : kdubocage@fecamptourisme.com

• POUR PARTAGER VOS ÉVÉNEMENTS

Héléna LEBOUTEILLER ISAAC, responsable communication : hlebouteiller@fecamptourisme.com

(Systématiquement en copie : info@fecamptourisme.com)

EDUCTOURS

DE NOVEMBRE À MARS, NOUS VENONS À VOTRE RENCONTRE EN EDUCTOUR DANS VOTRE ÉTABLISSEMENT!

1. FAITES DÉCOUVRIR VOTRE ACTIVITÉ À NOTRE ÉQUIPE

À l'Office intercommunal de Tourisme de Fécamp, nous sommes convaincus qu'une connaissance approfondie de nos partenaires est essentielle pour mieux promouvoir leur offre touristique. C'est pourquoi nous proposons d'organiser des éductours directement dans votre établissement. Ces visites permettront à notre équipe de découvrir en profondeur vos services et produits, afin de les valoriser de manière authentique auprès de nos visiteurs.

2. RENFORCEZ VOTRE VISIBILITÉ AU CŒUR DE NOTRE PROMOTION TOURISTIQUE

Grâce aux éductours, nous serons en mesure de promouvoir votre établissement de façon plus personnalisée et efficace. En connaissant les détails de votre offre, notre équipe pourra mieux orienter les visiteurs vers votre établissement et ainsi contribuer à dynamiser votre activité. C'est une belle opportunité pour renforcer votre visibilité au sein de notre réseau et d'attirer une clientèle ciblée et intéressée.



Les serres de Tapovan, Sassetot-le-Mauconduit.



Visite du Parc éolien en mer de Fécamp.



L'escape game de l'Ecomusée de la Pomme et du Cidre, Bretteville-du-Grand-Caux.



Annie GAZÉ (à gauche) et Sophie JUSTET (à droite) pour les RDV Plein Air.

EN DEVENANT PARTENAIRE, VOUS CHOISISSEZ DE :

- **DÉVELOPPER VOTRE FRÉQUENTATION** Attirez une clientèle qualifiée.
- **RENFORCER VOTRE IMAGE DE MARQUE** Associez votre entreprise à une destination touristique dynamique et attractive.

• CONTRIBUER AU DÉVELOPPEMENT DU TERRITOIRE

Rejoignez une communauté engagée pour renforcer l'attractivité du territoire.



DEVENIR PARTENAIRE

Si vous souhaitez rejoindre notre réseau de partenaires de l'Office intercommunal de Tourisme pour la première fois :

- REMPLISSEZ LE FORMULAIRE DE PARTENARIAT
- JOINDRE LES DOCUMENTS REQUIS
- ENVOYEZ VOTRE DOSSIER AU BUREAU DE FÉCAMP

Office intercommunal de Tourisme de Fécamp, 1 quai Sadi Carnot, 76400 Fécamp.

Le paiement devra être effectué dès réception de l'avis de règlement du TRÉSOR PUBLIC. Aucun règlement ne pourra être accepté directement au sein de l'Office intercommunal de Tourisme.

DES QUESTIONS SUR VOTRE ADHÉSION?

Contactez Nathalie SAVOURAY

au **02 35 28 88 30**ou nsavouray@fecamptourisme.com

Adresse postale : Office intercommunal d

Office intercommunal de Tourisme de Fécamp, 1 quai Sadi Carnot, 76400 Fécamp.

RENOUVELLEMENT DE PARTENARIAT

Si vous êtes déjà partenaire de l'Office intercommunal de Tourisme, nous vous encourageons à **mettre à jour vos informations en complétant le formulaire de partenariat.** Une fois rempli, veuillez le retourner afin que nous puissions actualiser vos données dans nos différentes publications et sur notre site internet.



QU'EST-CE QUE LA CARTE AUTHENTI'CITÉ ?

La Carte Authenti'Cité est un dispositif mis en place par l'Office intercommunal de Tourisme de Fécamp pour offrir aux visiteurs des réductions et des avantages exclusifs dans les établissements partenaires (commerces, restaurants, musées et autres lieux d'intérêt). Vous mettez en place une offre promotionnelle, nous la communiquons auprès de chaque visiteur.

UN OUTIL DE PROMOTION

La Carte Authenti'Cité vous permet de dynamiser votre activité et d'attirer de nouveaux visiteurs.

SIMPLE À UTILISER ET PLEINE D'AVANTAGES

- **1. Distribution de la carte :** les visiteurs peuvent retirer gratuitement leur carte Authenti'Cité aux bureaux de Fécamp ou d'Yport.
- 2. Consultation des offres: au dos de la carte, un QR code renvoie vers une page de notre site internet listant tous les partenaires et leurs offres.
- **3. Bénéficier des avantages**: le visiteur présente simplement sa carte dans votre établissement pour profiter de l'offre que vous avez définie.

VOUS SOUHAITEZ PARTICIPER ? RIEN DE PLUS SIMPLE! Participar la formulaire de representation de définies y set se

Remplissez le formulaire de renseignements : vous définissez votre offre dans la rubrique dédiée à la Carte Authenti'Cité.

FORMULAIRE DU PARTENARIAT 2026

	Prénom :		
om de l'	'établissement :		
pe :			
	Souhaite devenir partenaire de l'Office intercommunal de Tourisme de Fécamp pour l'année 2026.		
	Pour toute information complémentaire (sites touristiques, restaurateurs, commerçants), contactez Nathalie au 02 35 28 88 30.		
	Veuillez retourner ce formulaire avec le questionnaire joint pour finaliser votre adhésion.		
	Ne souhaite pas devenir partenaire de l'Office intercommunal de Tourisme de Fécam pour l'année 2026.		
	Si vous souhaitez partager vos raisons :		
_	Souhaite participer à l'opération Carte Authenti'Cité 2026.		
U	Pour toute information complémentaire (sites touristiques, restaurateurs, commerçants),		
	contactez Nathalie au 02 35 28 88 30. Veuillez remplir la partie Carte Authenti'Cité du questionnaire joint pour finaliser votre adhésion.		
	vedittez remptir ta partie Carte Authenti Cite du questionnaire joint pour mialiser votre adriesion.		
	Ne souhaite pas participer à l'opération Carte Authenti'Cité.		
	Si vous souhaitez partager vos raisons :		
	Souhaite être contacté par un conseiller en commercialisation « groupes » de l'Office intercommunal Tourisme de Fécamp :		
	Téléphone : E-mail :		
	Pour toute information complémentaire (sites touristiques, hôteliers, restaurateurs), contactez Kévin		
	au 02 35 28 84 62.		
	au 02 35 28 84 62. Fait à le		

② 1 quai Sadi Carnot - 76400 FECAMP

Tél: 02 35 28 51 01

@ Email: info@fecamptourisme.com Site: www.fecamptourisme.com



TARIFS DES PARTENARIATS 2026

■ Hôtels / Restaurants		Tarifs TTC
Partenariat de base		128,00€
+ par chambre	Hôtel non classé	1,90 €
•	Hôtel 1 étoile	3,00€
	Hôtel 2 étoiles	6,00€
	Hôtel 3 étoiles	8,90 €
	Hôtel 4 étoiles	12,00 €
	Hôtel 5 étoiles	15,00 €
+ par couvert (salle)	Restauration rapide	0,30 €
	Spécialités, brasseries	0,60 €
	Cuisine traditionnelle	1,30 €
	Cuisine gastronomique	2,20 €
Campings		
Partenariat de base		90,00€
+ par emplacement*	1 étoile / aire naturelle	0,30 €
	2 étoiles	0,40 €
	3 étoiles	0,60 €
	4 étoiles	0,80 €
	5 étoiles	1,00 €
+ par chalet ou mobil-home*		41,00 €
■ Meublés / Gîtes		
Partenariat de base	** Classé / Labellisé	140,00€
	Non Classé / Non labellisé	164,00 €
+ meublé / gîte supplémentaire	** Classé / Labellisé	40,00 €
	Non Classé / Non labellisé	52,00 €
Chambres d'hôtes		
1ère chambre	** Labellisée	91,00 €
	Non labellisée	106,00€
Chambre supplémentaire	* Labellisée	29,00 €
	Non labellisée	40,00 €
■ Prestataires d'activités		
		129,00 €
■ Commerces		
		105,00 €
Associations / Ateliers arts		
		70,00 €
■ Hébergements de groupes		
	0 à 100 lits	337,00€
	101 à 200 lits	449,00 €
	201 à 300 lits	561,00 €
	Plus de 300 lits	665,00 €
	1 103 50 500 1113	205,00 €

^{*} Plafond du partenariat pour les campings : 2 000€

^{**} Labels Gîtes de France, Fleurs de Soleil, Clévacances, Accueil Paysan et Hébergement classé. Veuillez consulter la page MÉTHODE DE CALCUL pour fixer le montant de votre partenariat.

TARIFS DES PARTENARIATS 2026

MÉTHODE DE CALCUL POUR VOTRE PARTENARIAT



Vous êtes hôtelier-restaurateur

partenariat de base

(tarif hôtel selon classement **x** nombre de chambres)

(tarif restaurant selon votre catégorie x nombre de couverts)

Exemple:

Votre hôtel de 10 chambres est classé « 1 étoile » et votre restaurant traditionnel a une capacité de 40 couverts : $128 + (3 \times 10) + (1,30 \times 40) = 210 \in$

Votre montant de partenariat pour l'année est de 210 €



Vous êtes propriétaire ou gérant d'un camping avec mobil-homes ou chalets

partenariat de base

(tarif camping selon classement **X** nombre d'emplacements)

41€ par chalet ou mobil-home

Exemple:

Votre camping est classé « 2 étoiles » avec 100 emplacements 4 chalets et 3 mobil-homes : $90 + (0.40 \times 100) + (41 \times 7) = 417$ €

Votre montant de partenariat pour l'année est de 417 €

Plafond du partenariat : 2 000€



Vous êtes propriétaire d'un ou plusieurs meublés / gîtes

partenariat de base [meublé ou gîte] selon classement

tarif [meublé ou gîte] supplémentaire selon classement

Exemple:

Votre [meublé ou gîte] est labellisé, vous avez 1 [meublé ou gîte] supplémentaire labellisé : 140 + 40 = 180 €

Votre montant de partenariat pour l'année est de 180 €



Nathalie SAVOURAY

Responsable des relations prestataires

02 35 28 88 30

BUREAU DE FÉCAMP

Quai Sadi Carnot 76400 Fécamp 02 35 28 51 01 info@fecamptourisme.com

BUREAU D'YPORT

Rue Alfred Nunès 76111 Yport 02 35 29 77 31

yport@fecamptourisme.com

Organisme immatriculé par Atout France au registre national des Opérateurs de Voyages et de Séjours IMO 076100001









Christophe CUSSEAU Directeur

02 35 28 89 10

ccusseau@fecamptourisme.com

Magalie BALLANDONNE

Assistante de Direction Chargée de missions administratives

02 35 28 88 22

mballandonne@fecamptourisme.com

Kevin DUBOCAGE

Responsable service réceptif

02 35 28 84 62

kdubocage@fecamptourisme.com

Suivez-nous 🕶 🚳 🐿 🖸 www.fecamptourisme.com